

Knapp Verbinder – der Spezialist für Verbindungssysteme – ist mit 40 Jahren Erfahrung ein festes Markenzeichen in der Branche. Wir entwickeln und vertreiben erfolgreich hochwertige Verbindungstechnologien vom Möbelbau über Fenster- und Fassadenbau bis hin zum Holzbau. Unsere Kunden sind Tischler/Schreiner, Zimmerer, Fenster- und Fassadenbauer sowie holzverarbeitende Industriebetriebe.

Sie kennen den Holzbau, sprechen die Sprache der Handwerker und möchten mit Ihrer Vertriebserfahrung ein eigenes Vertriebsgebiet aktiv weiterentwickeln?

Dann erwartet Sie bei uns eine abwechslungsreiche Aufgabe mit viel Gestaltungsspielraum und direktem Einfluss auf den Erfolg Ihres Gebiets. Wir suchen für unseren Standort in **Deutschland zwei**

Kundenberater Außendienst I Region Nord | Region Süd (m/w/d)

Holz,- Möbel-, Fenster- und Fassadenbau

(Vollzeit unbefristet)

In dieser Position entwickeln Sie Ihr Vertriebsgebiet eigenverantwortlich weiter, gewinnen neue Kunden und bauen bestehende Geschäftsbeziehungen nachhaltig aus. Sie beraten unsere Kunden begleiten Projekte von der Anfrage bis zum erfolgreichen Abschluss. Dabei verbinden Sie persönliche Kundenkontakte mit digitalen Beratungsformaten und nutzen moderne Vertriebswerkzeuge für eine effiziente Kundenbetreuung.

Ihre Aufgaben

- Aktive **Neukundengewinnung** und Projektakquise im Vertriebsgebiet
- Entwicklung und Ausbau Ihres Vertriebsgebiets mit Umsatz- und Ergebnisverantwortung
- **Betreuung** und Weiterentwicklung bestehender Kundenbeziehungen im Vertriebsgebiet
- Ausschöpfung von Kundenpotenzialen durch gezieltes **Cross- und Upselling**
- **Technische Beratung** zu unseren Verbindungslösungen
- Begleitung von **Kundenprojekten vom Erstkontakt bis zur Umsetzung**
- Erstellung und Nachverfolgung von **Angeboten** gemeinsam mit dem Vertriebsinnendienst
- Nutzung des **CRM-Systems** zur Planung und Entwicklung von Kundenpotenzialen
- **Markt**- und Wettbewerbsbeobachtung
- Teilnahme an **Messen**, Kundentagen und Branchenveranstaltungen
- Eigenständige **Planung** Ihrer Kundenaktivitäten (Ergebnis vor Präsenz)

Ihr Profil

- Vertriebserfahrung im Außendienst oder in einer vergleichbaren vertriebsnahen Funktion
- Vertriebsaffinität und Freude am Umgang mit Kunden
- Technisches Verständnis, idealerweise im Holzbau, Möbelbau oder Bauwesen
- Ausbildung zum Zimmerer(meister), Tischler/Schreiner von Vorteil oder ähnliches
- Selbstständige, strukturierte und ergebnisorientierte Arbeitsweise
- Organisationsstärke und Eigeninitiative mit Hands-on-Mentalität
- Sicherer Umgang mit CRM-Systemen und MS 365 sowie digitalen Arbeitsmitteln
- Führerschein Klasse B



Was wir bieten

- **Unbefristete Festanstellung** mit Erfolgsprämie
- **Vertrauensarbeitszeit** und flexible Mischung aus Kundenbesuchen, mobilem Arbeiten und Office
- Viel **Freiheit** bei der Entwicklung Ihres Vertriebsgebiets
- **Firmenwagen** zur Privatnutzung inkl. Tankkarte
- **Moderne, digitale Arbeitsmittelausstattung** mit Laptop, Handy, Tablet sowie MS 365, Teams, MS Maps, CRM
- Attraktive **Zusatzleistungen**: Unfallversicherung, VWL, Reisekosten
- Individuelle Weiterentwicklung entsprechend Ihren Stärken
- Langfristige Perspektive in einem **familiengeführten** Unternehmen
- Firmenevents und familiäre Atmosphäre im Team mit **Wir-Gefühl**

Gestalten Sie mit uns die Zukunft des Holzbaus.

Jetzt bewerben

Wir freuen uns auf Ihre Online-Bewerbung unter:

https://www.knapp-verbinder.com/unternehmen/karriere-bei-knapp/