



Werde Teil unseres Teams!

Über uns:

KNAPP ist ein österreichisches Unternehmen mit über 40 Jahren Erfahrung in der Entwicklung innovativer Verbindungssysteme für den Holzbau. Unsere hochwertigen Produkte werden von Zimmereien, Tischlereien, Fensterherstellern und Holzbauprofis auf der ganzen Welt geschätzt.

Was wir suchen:

Einen selbstständigen Handelsvertreter (m/w/d) für Dänemark, Südschweden und Norwegen, der Leidenschaft für Holz und Technik mitbringt.

Deine Aufgaben:

- Markenbotschafter:** Du vertrittst die KNAPP-Verbinder und stärkst unsere Marke in deiner Region.
- Vertriebsexperte:** Du baust unseren Kundenstamm aus und pflegst langfristige Beziehungen zu Holzbauern, Tischlern und Händlern.
- Netzwerker:** Du betreust und erweiterst unser Netzwerk, insbesondere zu Architekten und Planungsbüros.
- Technischer Berater:** Mit deinem Know-how unterstützt du unsere Kunden und bietest ihnen die besten technischen Lösungen.
- Messen & Veranstaltungen:** Du repräsentierst KNAPP auf Fachmessen und Branchenevents.

Dein Profil:

- Erfahrung & Leidenschaft:** Du bist ein erfahrener Vertriebsprofi mit fundiertem technischem Wissen im Holzsektor – selbstständig, organisiert und kreativ.
- Technisches Verständnis:** Kenntnisse im Holzbau und/oder Möbelbau sind Voraussetzung.
- Kommunikationsstärke:** Du bist ein überzeugender Kommunikator, verhandlungssicher und motiviert durch Herausforderungen.
- Sprachkenntnisse:** Sehr gute Englischkenntnisse, idealerweise auch Grundkenntnisse in Deutsch.
- Netzwerk:** Du verfügst bereits über Kontakte in der Holz- oder Möbelbranche oder baust gerade ein Netzwerk auf.

Was wir bieten:

- Internationales Team:** Dynamisches, kreatives Team mit Fokus auf **nachhaltige** Lösungen.
- Persönliche Weiterentwicklung:** Individuelle Schulungen und Produkttrainings
- Innovation:** Arbeiten mit **State-of-the-Art-Produkten**, die den Holzbau von morgen prägen.
- Perspektive:** Dich erwartet ein inspirierendes Umfeld mit spannenden Projekten und langfristiger Perspektive.

Bereit für diese Herausforderung?

Sende deine vollständigen Unterlagen (**CV, Motivationsschreiben, Referenzen**) inkl.

Provisionsvorstellungen und **Verfügbarkeit** an uns. *Wir verbinden Ihre Ideen ...*